

# odontomarketing



## LOS 4 FACTORES CRÍTICOS EN LA GESTIÓN FINANCIERA

La salud financiera de tu consultorio dental es tan importante como la salud bucal de tus pacientes. Controla estos cuatro factores clave para asegurar estabilidad y crecimiento



Dr. Jaime Otero Injoque  
DIRECTOR INTERNACIONAL  
odontomarketing

“Una gestión financiera sólida es la base para cualquier empresa exitosa. En la práctica dental esto implica controlar ingresos, egresos, costos y rentabilidad”



## LOS 4 FACTORES CRÍTICOS EN LA GESTIÓN FINANCIERA

- **Control de costos operativos:** Reducir y controlar los costos operativos sin comprometer la calidad del servicio.
- **Gestión de ingresos y facturación:** Asegurar un flujo de ingresos constante y una facturación eficiente.
- **Planificación fiscal y tributaria:** Evitar sorpresas fiscales mediante una planificación adecuada.
- **Inversión inteligente en equipamiento:** Renovar el equipamiento propiciando eficiencia financiera.



# LOS 4 FACTORES CRÍTICOS EN LA GESTIÓN FINANCIERA

## 1. Control de costos operativos

Es fundamental tener conocimiento pleno y control estricto sobre los gastos del consultorio, para tomar decisiones inteligentes.

Gestionar costos de local, remuneraciones, servicios, insumos, mantenimiento y otros gastos, para evitar que se disparen.

**No es más rico quien más gana,  
sino quien mejor administra**



# LOS 4 FACTORES CRÍTICOS EN LA GESTIÓN FINANCIERA

## 2. Gestión de ingresos y facturación

Un flujo de caja eficiente requiere de una facturación organizada y de asegurar que todos los servicios prestados sean cobrados de manera oportuna.

Es clave el riguroso cierre diario de caja y un buen análisis de la información de los abonos de los pacientes en el tiempo.

**Cada centavo cuenta**



# LOS 4 FACTORES CRÍTICOS EN LA GESTIÓN FINANCIERA

## 3. Planificación fiscal y tributaria

Anticiparse a las obligaciones fiscales y estar al día con las normativas te evitará sanciones y te permitirá gestionar mejor tus recursos.

Cumplir el marco reglamentario, en equilibrio con alternativas tributarias inteligentes.

**Lo que no se planifica, se improvisa**



# LOS 4 FACTORES CRÍTICOS EN LA GESTIÓN FINANCIERA

## 4. Inversión inteligente en equipamiento

Renovar equipamiento cuando sea necesario es importante, pero sin comprometer la estabilidad de la empresa.

Más bien, priorizar la adquisición de los equipos que sustenten un retorno más eficiente.

**No poner todos los huevos en la misma canasta**



# LOS 4 FACTORES CRÍTICOS EN LA GESTIÓN FINANCIERA

## CASO PRÁCTICO

Una clínica dental en crecimiento determinó que, aunque sus ingresos aumentaban, no se alcanzaba una rentabilidad adecuada.

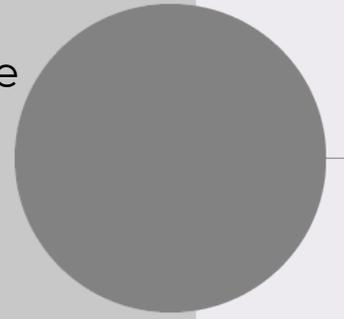
Tras analizar sus costos operativos, descubrieron que estaban comprando insumos en pequeñas cantidades, lo que aumentaba el costo por unidad y los costos administrativos en las compras frecuentes. Al negociar con proveedores para compras al por mayor, lograron reducir los costos en un 20%.

Además, mejoraron su sistema de facturación y cobranzas, lo que permitió una mejor gestión del flujo de caja y la priorización en la adquisición de un aplicativo para mejorar la comunicación con los prospectos y pacientes, que, a su vez, aumentó en un 20% los ingresos.

**MEJORO MI LADO EMPRESARIAL**

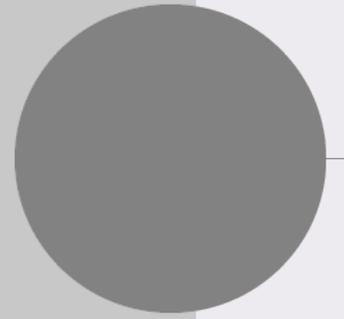
1

Controlar los costos operativos permite tener más margen para invertir en el crecimiento del consultorio sin comprometer la calidad del servicio.



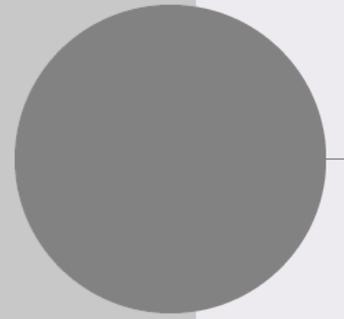
2

Una buena gestión de ingresos y facturación garantiza que todo el trabajo realizado sea remunerado a tiempo, manteniendo el flujo de caja.



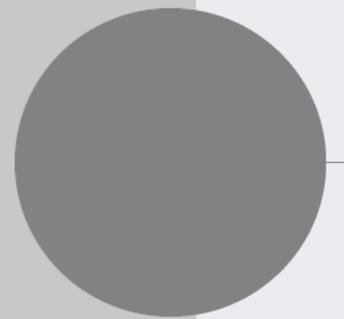
3

Planificar la carga fiscal te evita problemas legales y te permite reinvertir de manera eficiente.



4

Invertir de manera estratégica en equipamiento asegura que estés actualizado sin poner en riesgo la liquidez de la clínica.



**MEJORO MI LADO EMPRESARIAL**

# odontomarketing



**MEJORO MI LADO EMPRESARIAL**