

REGALO odontomarketing

SWIPE →

¿Cómo optimizar LA AGENDA Y LAS CITAS?





REGALO odontomarketing

SWIPE →

Agenda inteligente

Un buen manejo de agenda es uno de los tesoros más valiosos para el centro dental:

- expresa respeto hacia el tiempo de todos
- permite el flujo organizado de pacientes
- brinda eficiencia, calidad y seguridad
- reduce costos logísticos y operativos
- evita inconvenientes clínicos
- sustenta la aceptación y buena reputación
- contribuye con la utilidad y la rentabilidad

www.odontomarketing.com



REGALO odontomarketing

SWIPE →

Agenda inteligente

Recurso no renovable, cuya gestión permite:

- optimizar la operatividad diaria
- reducir el estrés de colaboradores
- elevar la confianza del paciente
- propiciar la lealtad y la recomendación

Una agenda clara alinea el trabajo con los objetivos y con la disponibilidad de recursos humanos y físicos en la empresa dental

www.odontomarketing.com



REGALO odontomarketing

SWIPE →

Mejora tu fado empresarial

**"ORDENAR TU TIEMPO
ES GANAR LIBERTAD Y
BRINDAR MEJORES
EXPERIENCIAS"**



Jaime Otero Injoque
Socio Fundador
www.odontomarketing.com

4 TIPS



REGALO odontomarketing

SWIPE →



Agenda para elevar la productividad

Optimiza formatos y técnicas eficientes para registrar y reportar esta crucial variable de modo integral

Programa en la agenda los procedimientos a realizar en cada cita, no solo el nombre del paciente

Favorece la realización de varios procedimientos por cita

Cita los procedimientos complejos en los turnos de menor concurrencia, con sustento profesional

www.odontomarketing.com

SWIPE →

Appointment
Confirmed

Confirm

SWIPE →

2 **Equilibra tu agenda**

Evita sobrevender sin control, o concentrar demasiados pacientes en los mismos días o turnos

Identifica los horarios menos concurridos y ofrece a tus pacientes la posibilidad de reubicarse

Ayuda al paciente a prepararse y comprometa para su siguiente cita

Genera complicidad y mutuo compromiso de avance, destacando beneficios de culminar el tratamiento completo

SWIPE →

Orderly schedule,
Happy Patient™

SWIPE →

3 Equilibra tu agenda

Fija y alcanza metas específicas de cumplimiento de citas programadas y tiempo efectivo de uso de sillones

Valida la mejor opción para tu empresa:

- Optimiza el libreto y la información al programar una nueva cita
- Confirma las citas proactivamente, validando el real impacto de la técnica que uses
- Premia la puntualidad del paciente
- Cobra la cita por adelantado

REGALO odontomarketing

SWIPE →

www.odontomarketing.com

SWIPE →

4 Gestiona la información de las citas

Analiza y optimiza la agenda mensualmente con tu equipo

Revisa indicadores de tiempos de espera y fallas en el cumplimiento de las citas

Estudia factores asociados a tardanzas, cancelaciones, reprogramaciones y abandono del tratamiento

Busca tendencias y detecta oportunidades de mejora, fomentando la cultura de mejora continua

REGALO odontomarketing

SWIPE →

www.odontomarketing.com



REGALO odontomarketing

SWIPE →

Mejora tu fado empresarial

**"EL TIEMPO PERDIDO
NO SE RECUPERA
JAMÁS"**



En Odontología, cada espacio no aprovechado es una oportunidad perdida para compartir bienestar y crecer



Alejandro Mejía Saldúa
Odontomarketing MX
www.odontomarketing.com

4 TIPS